

АНОНСЫ НОМЕРА

С Днем машиностроителя!

Поздравление сотрудников ГК «ПОЛАИР» и АО «Снайге» с профессиональным праздником.

ПОДРОБНОСТИ НА С. 1, 6.

Алексей Ковальчук:

«Контроль за расходами – создание надежной базы для будущего развития».

ПОДРОБНОСТИ НА С. 2.

Диалог на высшем уровне

Министр промышленности, транспорта и дорожного хозяйства Вячеслав Пашин посетил «Совиталпродмаш».

ПОДРОБНОСТИ НА С. 2.

Возможность взглянуть на себя со стороны

дает «Совиталпродмашу» участие в смотре-конкурсе на звание «Предприятие образцового содержания».

ПОДРОБНОСТИ НА С. 2.

С перспективой на будущее

ГК «ПОЛАИР» приняла участие в выставке ПИР-2012.

ПОДРОБНОСТИ НА С. 3.

Такого вы еще не видели!

Новый холодильный шкаф от «ПОЛАИР».

ПОДРОБНОСТИ НА С. 3.

Дмитрий Комиссарчик:

«Надо прилагать максимум усилий для решения поставленных задач».

ПОДРОБНОСТИ НА С. 4.

С новой картой

На «Совиталпродмаше» – смена «зарплатных» карт.

ПОДРОБНОСТИ НА С. 4.

«Снайге» в Украине

Головокружительный успех от продаж

ПОДРОБНОСТИ НА С. 4.

Дамир Ахмеров:

особенности подготовки к отопительному сезону.

ПОДРОБНОСТИ НА С. 5.

«Я теперь на самом деле первоклассный ученик...»

В очередной раз вручены портфели «первышам».

ПОДРОБНОСТИ НА С. 5.

Для лучшего взаимопонимания

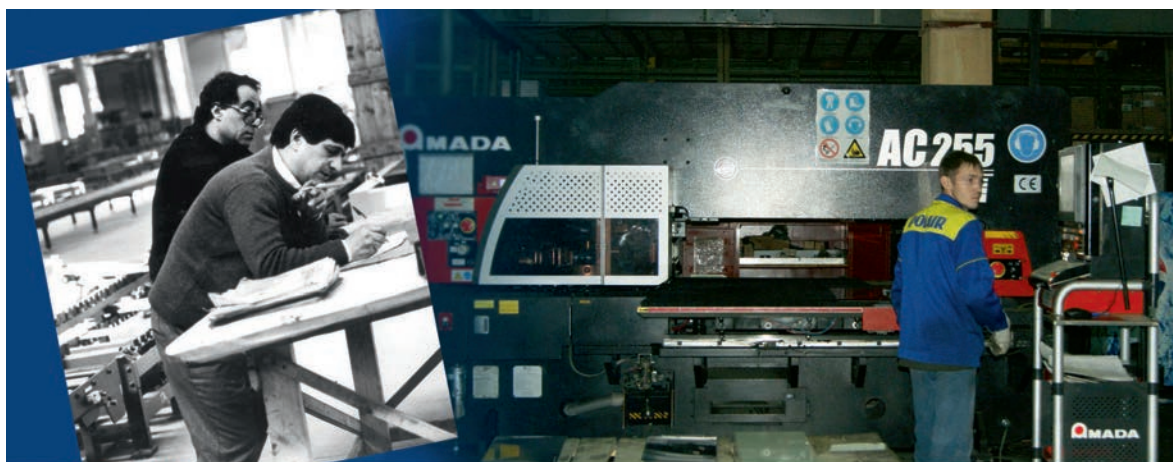
Диалог между производителями и дилерами.

ПОДРОБНОСТИ НА С. 5.

Лучшие из лучших

Список работников, удостоенных наград к празднику.

ПОДРОБНОСТИ НА С. 6.

**С Днем машиностроителя!**

Машиностроение – это основа промышленности любой страны мира, ее интеллектуальный потенциал.

Жизнь всего человечества тесно связана с этой отраслью экономики.

Это все то, что связано с технической стороной жизнедеятельности человека, например, транс-

порт личный и общественный, холодильники и телевизоры. И та продукция, на которой базируется промышленность, то есть станки и прочее оборудование для производства новых товаров. А также продукция, обеспечивающая обороноспособность страны, то есть ракеты и самолеты, космические спутники и морские корабли...

Нет такой области, которая бы не была связана с машинострое-

нием. В последнее воскресенье сентября все инженеры и рабочие, связанные с машиностроением, отмечают свой профессиональный праздник в соответствии с указом Президиума Верховного Совета СССР от 1 октября 1980 года.

Для Группы компаний «ПОЛАИР» это тоже большой профессиональный праздник. Более 20 лет мы производим качественное и надежное торговое холодильное

оборудование, которое одинаково эффективно работает в условиях как холодного севера, так и жаркого юга. А совсем недавно наш ассортимент пополнился еще и тепловой линейкой.

Выпускаемая продукция пользуется большим спросом в России и странах СНГ. Кроме того, холодильные камеры и холодильные шкафы POLAIR поставляются в страны Европы, Азии и Африки.

Машиностроители, с праздником вас!

Пусть легким будет рабочий ваш час,

Пусть праздником будет рабочий ваш день,

И пусть трудиться вам будет не лень.

Желаем вам в ногу с удачей идти,

Желаем не сбиться с большого пути,

Желаем терпенья. Так в добрый же час!

Машиностроители, с праздником вас!

Уважаемые сотрудники Группы компаний «ПОЛАИР»!

Алексей Ковальчук

В очередной раз мы с вами отмечаем наш профессиональный праздник – День машиностроителя.

И я хочу поздравить с этим каждым из вас. Так важно осознавать, что все мы являемся частью огромного механизма, предприятия, которое гордо несет звание флага отрасли машиностроения.

Без излишней скромности скажу, что среди потребителей нашей продукции крупнейшие и известнейшие компании страны и мира. А значит, нас ценят и уважают, у нас хорошая репутация, которой мы очень дорожим. Обо всем этом говорит и высокое признание выпускаемого оборудо-

вания на всевозможных конкурсах и выставках. Например, нельзя не отметить успехи «ПОЛАИР» в Новосибирске, в Краснодаре и «СНАЙГЕ» в Киеве...

А что такое машиностроительное предприятие? Это не только качественная продукция и хорошо налаженный сбыт. Это, прежде всего, сплоченный коллектив. И наш профессиональный праздник является очередной годовщиной нашей совместной работы.

Мы одна команда. А хорошая команда побеждает тогда, когда каждый работает с полной отдачей, проявляя при этом инициативу и ответственность. А потому хочется всем вам выразить свою благодарность за труд и самоотдачу.

Я хочу пожелать не останавливаться на достигнутых рубежах, а стремиться к новым победам. Нам предстоит покорить еще много вершин и освоить самые современные технологии. И все это для того, чтобы радовать нашей новой продукцией потребителей и слышать от них только слова благодарности.

Процветания, успехов и новых побед!

Алексей Ковальчук,
председатель
Совета директоров
компании «ПОЛАИР»

Уважаемые работники «ПОЛАИР», «Совиталпродмаша» и «Снайге»!

Андрей Дрибный

От всей души поздравляю вас с нашим профессиональным праздником – с Днем машиностроителя!

Машиностроение играет важную роль в развитии экономического потенциала нашей страны. Успехи машиностроительного комплекса сегодня во многом определяют уровень развития общества и рост благосостояния граждан.

Наше предприятие имеет свою славную историю, передовые производственные технологии и своих потребителей. Мы по праву гордимся талантом наших инженеров, ра-

бочих и специалистов, которые продолжают славные традиции прошлого поколения.

Людей нашей профессии всегда отличало высокое чувство личной ответственности за результаты труда всего коллектива, умение противостоять трудностям, мобилизовать все силы и возможности для решения возникающих задач.

Уверен, что высокий профессиональный уровень наших сотрудников, славные традиции и инновационные решения станут залогом успешного развития на последующие годы.

Поздравляю всех машиностроителей с нашим профессиональным праздником!

Особые слова благодарности хочется сказать ветеранам отрасли. Ведь во многом благодаря вашим усилиям прошло становление и развитие машиностроения на наших производственных площадках.

В этот праздничный день, дорогие ветераны, хочется вам пожелать крепкого здоровья, благополучия и радости. Пусть этот день наполнится теплом и радостью в вашей семье.

Андрей Дрибный,
генеральный директор
ГК «ПОЛАИР»

Дорогие друзья!**Хочу поздравить всех машиностроителей с нашим общим профессиональным праздником – Днем машиностроителя.**

Ваш каждодневный труд важен и достоин уважения, более того, именно он является подспорьем на

пути к прогрессу. Только благодаря вашему труду так уверенно развиваются технологии, производятся более совершенные изделия, а само человечество смело смотрит в будущее. Вклад каждого из вас в общее дело важен и бесценен.

Поэтому хочется пожелать вам неиссякаемой энергии и творческо-

го настроения. Пусть не останется тех задач, с которыми вы не в силах справиться, и не будет тех вершин, которые вы не можете покорить. Пусть удача сопутствует вам во всех ваших трудах.

Гедиминас Чейка,
генеральный директор
АО «Снайге»



Гедиминас Чейка

Алексей КОВАЛЬЧУК: «Контроль за расходами — создание надежной базы для будущего развития»



«ПОЛАИР» мы позиционируем уже не как чисто российскую компанию, а компанию, имеющую сборочные производства и в России, и в Европе, имеющую широкие возможности в объемах и географии поставок. Это серьезные аргументы при выборе надежного поставщика.

— Какова ваша оценка ситуации на традиционных рынках Группы компаний «ПОЛАИР»?

— В первом полугодии мы ощущали нехватку заказов. Но мы пережили этот период и не останавливали свое производство, как это сделали наши некоторые коллеги. На сегодня мы обеспечены заказами до конца года.

Я не стал бы выделять какие-либо рынки, т.к. здесь все достаточно ровно, но могу отметить, что рынок технологического оборудования выглядит лучше, чем холодильного. Я вижу колоссальные перспективы расширения продаж нашего технологического оборудования ТМ «RADA».

Также могу отметить, что европейский рынок чувствует себя хуже, чем российский, по макроэкономическим причинам. Мы видим снижение спроса на «Snaige» в Западной Европе. Но это не означает для нас, что нельзя расти на падающем рынке. Благодаря грамотной маркетинговой политике на Украине продажи ТМ «Snaige» заняли четвертое место среди признанных лидеров-производителей бытовой техники. Мы получили прирост продаж «Snaige» на Украине на 60%. Это просто отличный результат!

Хочу отметить, что решение о реализации маркетинговой компании принимал уже менеджмент «ПОЛАИРА» после приобретения АО «Snaige». Учитывая этот успех, мы планируем в 2013 году реализовать аналогичную программу в странах Балтии и в ряде европейских стран.

— 2012 год проходит под эгидой интеграции компаний «Snaige» и «ПОЛАИР», как Вы оцениваете данный процесс, насколько оправдались Ваши ожидания?

— Надо понимать, что в Группе компаний «ПОЛАИР» бизнес «Snaige» занимает до 45% — это очень серьезный показатель. Мы учли тот опыт, который получили при интеграции компаний «РАДА» и «Сухаревка». В случае со «Snaige» мы пошли по пути мягкого входа, организовав совместные рабочие группы по направлениям бизнеса и разработав план по синергии.

Основные направления совместной работы были сосредоточены на снижении цены закупок комплектующих, как результат — экономия средств в размере 1,5% от оборота компании.

Второе направление — обмен технологическим опытом, позволивший снизить по ряду позиций себестоимость продукции.

Третье — выработка общих подходов к качеству продукции и производительности труда. В этом вопросе, к сожалению, могу лишь констатировать, что литовский производитель пока находится значительно впереди. Но, тем не менее, это все решаемые вопросы, здесь есть к чему стремиться. Как один из ключевых элементов сотрудничества, считаю важным отметить, чтобы специалисты двух заводов как можно больше общались — это взаимообогащающий процесс получения передовых знаний, навыков, приобщения к культурным традициям.

— Для приобретения АО «Snaige» были затрачены значительные средства, означает ли это, что инвестиции в развитие производственной базы в России будут свернуты в ближайшие год-два?

— Только за последние три года компания «ПОЛАИР» в промплощадку Волжска, покупку сопутствующих бизнесов инвестировала порядка полутора миллиардов рублей — 200 в промплощадку в Волжске, 300 млн — покупка «РАДЫ» и «Сухаревки», 1 млрд. — покупка «Снайге».

Сумма сама по себе просто гигантская. Мы сделали этот задел в расчете на будущее. Все это делалось за счет реинвестирования собственной прибыли и на заемные средства.

На сегодня наш кредитный портфель снижается, сейчас стоит задача сбалансировать его между Россией и Европой, т.к. европейские ставки раза в три ниже, чем в российских банках. Также у нас есть непрофильные активы в Калининграде и Саранске, которые мы планируем реализовать. В конечном счете это даст определенный эффект в снижении общей долговой нагрузки.

Компания «ПОЛАИР» и дальше будет вкладывать в развитие своих производственных мощностей. Определяющими условиями при этом будут обоснованность и срок окупаемости инвестиций. Наш подход в этом вопросе должен быть максимально взвешенным.

— Мы знаем, что менеджментом компании обсуждается идея реорганизации Группы компаний «ПОЛАИР», в чем суть реорганизации, как это повлияет на жизнь компании?

— Суть реорганизации очень проста, мы имеем три юридических лица (ЗАО «Завод Совиталпродмаш», ОАО «ПОЛАИР» и ЗАО «Полаир-Недвижимость»), где находятся одни и те же акционеры. Чтобы упростить схему управления, убрать лишние бюрократические звенья, улучшить управляемость бизнесом и снизить операционные издержки, принято решение о регистрации активов и передаче управленческих функций на ЗАО «Завод Совиталпродмаш», разве что кроме офиса продаж и маркетинга, которые останутся в Москве. Компания просто обязана следить за своими расходами.

В итоге центр всех расчетов компании, в том числе налоговых выплат, будет в Волжске. Помимо всех уже отмеченных плюсов, от этого выиграет и местный бюджет. Правда, почувствует это не ранее 2013 года.

Что касается персонала компании, я могу заверить, что данная реорганизация наших сотрудников ни в Москве, ни в Волжске не коснется.

— Какие цели Вы ставите перед руководством компании «ПОЛАИР» и «Snaige», на что бы Вы хотели обратить особое внимание ее сотрудников?

— Для менеджмента существует стратегическая задача сформировать устойчивую базу для дальнейшего роста бизнеса: относительно «Snaige» — это новые продукты и расширение географии поставок, для «ПОЛАИРА» — это скорее работа с новым продуктом. Другая задача — рост прибыльности компании: если компания не будет зарабатывать, то мы не сможем реализовать в полной мере те инвестиционные программы, которые мы запланировали.

В целом же хочу особо подчеркнуть необходимость задумываться над эффективностью работы, потому что это ключ к успеху, потенциал роста производственных показателей и соответственно роста заработной платы. Рост производительности и успешная работа над снижением внутренних издержек — это наше конкурентное преимущество, залог устойчивого развития компании.

Диалог на высшем уровне

В июле состоялась рабочая встреча министра промышленности, транспорта и дорожного хозяйства Вячеслава Пашина и генерального директора ЗАО «Завод Совиталпродмаш» Андрея Дрибного.

Директор завода проинформировал министра о текущей ситуации на предприятии и планах работы на будущее. В частности, Андрей Дрибный отметил, что: «Одним из приоритетных направлений деятельности руководства предприятия является выстраивание долгосрочных и конструктивных взаимоотношений с властями республики».

Вячеслав Пашин в ходе беседы подчеркнул, что: «Министерство готово оказывать содействие предприятиям, добросовестно работающим на территории Республики Марий Эл».

В ходе беседы генеральный директор завода пригласил министра посетить «Совиталпродмаш», чтобы воочию убедиться в стабильности и мощности производства.

Со знанием дела

Спустя месяц, 16 августа, Вячеслав Пашин вновь прибыл на завод. На сей раз он приехал, чтобы поближе ознакомиться с предприятием.

К слову сказать, Вячеслав Пашин и сам несколько лет отдал работе на заводе «Электроавтоматика», имеет звание «Заслуженный машиностроитель Республики Марий Эл», а потому производственные процессы ему близки и понятны.

Полторачасовую экскурсию по «Совиталпродмашу» ему провел первый заместитель генерального директора ЗАО «Завод «Совиталпродмаш» Виктор ВЕСЕЛОВ.

— Вячеслав Петрович побывал в первом и шестом корпусах, ознакомился с участками, интересовался проблемами, — говорит Виктор Веселов, — отметил также, что оборудование у нас находится в очень хорошем состоянии, даже то, которому уже около 20 лет, в помещениях светло и чисто. Порадовал его и тот факт, что на заводе появляется новое современное оснащение.

Встреча закончилась позитивно. Руководитель ведомства пожелал заводчанам успехов и пообещал вновь посетить предприятие с рабочим визитом.

Возможность взглянуть на себя со стороны дает «Совиталпродмашу» участие в смотре-конкурсе на звание «Предприятие образцового содержания»



Смотр-конкурс проводится среди промышленных предприятий Марий Эл в целях благоустройства закрепленных территорий, обновления рекламы и ремонта фасадов зданий, улучшения санитарного, противопожарного и архитектурного состояния.

На «Совиталпродмаше» в рамках подготовки к участию в конкурсе была создана рабочая группа, состоящая из ведущих специалистов предприятия. Была разработана и принята долгосрочная программа по улучшению состояния территории завода.

В результате реализации программы были проведены следующие мероприятия: ревизия всех колодцев, большую часть которых закрыли и обозначили специальными знаками, нанесена разметка на парковке возле заводоуправления в соответствии с требованиями правил, закуплены и установлены дорожные знаки, демонтирована обветшавшая доска поче-

та. Парковка оборудована противопожарным инвентарем и контейнерами для отходов. В течение летних месяцев осуществлялся покос травы возле корпусов.

В наших интересах

23 августа завод посетили специалисты Министерства промышленности, транспорта и дорожного хозяйства Республики Марий Эл с целью оценки уровня проведенных работ.

Члены комиссии обошли производственный корпус № 6, бытовые помещения, побывали на проходной, в столовой.

Учитывая, что работы по благоустройству территории завода требу-

ют достаточно больших финансовых затрат, часть работ решено перенести на 2013 год.

Как отмечает генеральный директор ЗАО «Завод Совиталпродмаш» Андрей ДРИБНЫЙ:

— Для нас участие в конкурсе важно тем, что мы получаем возможность взглянуть на себя со стороны и имеем хороший шанс улучшить состояние нашей производственной площадки. Наше участие в конкурсе не носит формальный характер, мы провели значительную подготовительную работу, и вне зависимости от результатов мы будем ее продолжать и дальше.

Все это делается в наших интересах.

С перспективой на будущее

На выставке ПИР-2012 посетители знакомились с новым оборудованием, а партнеры обсуждали выгодные проекты



Алексей Ковальчук и Андрей Дрибный внимательно осматрели выставленные образцы продукции.

Группа компаний «ПОЛАИР» приняла участие в выставке ПИР-2012, которая проходила с 25 по 28 сентября в выставочном комплексе «Крокус-Экспо» (Москва).

На стенде было представлено торговое холодильное оборудование ТМ «ПОЛАИР», технологическое оборудование ТМ «РАДА», бытовые и барные холодильники ТМ «SNAIGE». Отдельная экспозиция была посвящена новинкам ТМ «ПОЛАИР» и ТМ «РАДА».

Главный проект

Международная выставка ПИР – главный выставочный проект индустрии HoReCa в России и странах СНГ. В этом году она проходила в пятнадцатый раз, то есть была юбилейной. И впервые на ней была представлена продукция компании «Снайге». По словам генерального директора АО «Снайге» Гедиминаса ЧЕЙКА: «Мы впервые представили здесь нашу продукцию и удовлетворены реакцией посетителей. Мы получили хорошие отзывы».

В работе приняло участие практически все руководство Группы компаний «ПОЛАИР»: председатель

Андрей ДРИБНЫЙ: «Благодаря выставке мы получаем информационный срез по всей отрасли в целом и понимаем, где находятся наши конкуренты, а где мы».



Выставка ПИР – это возможность представить свою продукцию.

Совета директоров Алексей Ковальчук, генеральный директор Андрей Дрибный, финансовый директор Дмитрий Комиссарчик, директор по

продажам Анна Дьячкова, генеральный директор компании «Сухарежка» Гаянэ Арутюнян и другие ведущие специалисты.

В этом году выставочная площадь Группы компаний «ПОЛАИР» заняла 300 кв. м и была одной из самых крупных и ярких. Красиво оформленные подвесные конструкции словно парили над залом, привлекая многочисленных посетителей. Ежедневно сотни гостей приходили познакомиться и оценить представленные образцы оборудования.

Предварительные итоги

Всего в ходе ПИР-2012 ТМ «ПОЛАИР», ТМ «РАДА» и ТМ «SNAIGE» представили 47 единиц оборудования, изготовленного, в основном, из нержавеющей стали. Отметим, что все оно смотрелось очень стильно, современно и вместе с тем практично.



Новинки от Группы компаний «ПОЛАИР».



Генеральный директор АО «Снайге» Гедиминас Чейка остался удовлетворен реакцией посетителей.

переговоров шла напряженная работа с партнерами Группы компаний «ПОЛАИР». Обсуждались новые совместные проекты, рассматривались условия работы в перспективе.

Отмечая предварительные итоги работы выставки, генеральный директор Группы компаний «ПОЛАИР» Андрей ДРИБНЫЙ подчеркнул:

– Участие в выставке ПИР-2012 дает прекрасную возможность представить нашим потребителям и пар-

тернам новое оборудование, которое мы производим, а также познакомиться с последними достижениями наших коллег. В результате мы получаем информационный срез по всей отрасли в целом и понимаем, где находятся наши конкуренты, а где мы.

Я считаю, что на выставке мы выглядели достойно, и хочу поблагодарить всех специалистов, участвовавших в подготовке и организации нашей экспозиции. Ведь благодаря именно их усилиям и стало возможным такое красочное мероприятие.

Такого вы еще не видели!

Представлен новый холодильный шкаф, который Группа компаний «ПОЛАИР» готова начать выпускать в ближайшее время

Это совершенно новый, уникальный продукт, разработкой дизайна и конструкции которого занимались специалисты итальянской компании «АЕ Engineering».

Надо сказать, что компания «АЕ Engineering» специализируется в первую очередь в области дизайна и конструктива холодильной техники. Относительно бытовой нельзя не упомянуть об успешных проектах с такими производителями, как Bosch, Electrolux, Haier, Snaige. Профессиональной – с российскими компаниями «Бирюса» и «Позис».

– Это абсолютно новая разра-

ботка в части дизайна, не имеющая аналогов не только в России, но и в Европе, – говорит руководитель отдела управления продуктом ОАО «ПОЛАИР» Артем КАЛИНИН. – С точки зрения конструкции, была поставлена задача по максимуму использовать текущий корпус и свести к минимуму переделку заливочных маскеров. Все это и было успешно выполнено.

Слагаемые успеха

Новый модельный ряд отличается экспрессивным дизайном, который призван покончить с идеей, что профессиональный холодильник должен выглядеть как квадратная коробка. Его внешний вид

вполне соответствует последним веяниям дизайна бытовой холодильной техники, хотя, несомненно, профессиональное применение накладывает свой отпечаток.

С технической точки зрения, новая модель также будет отличаться завидными характеристиками. Тут и кассетная холодильная система, и максимальный внутренний объем, и полное соответствие всем требованиям европейских потребителей. То есть ожидается, что новый модельный ряд станет основой развития компании не только внутри РФ, но и за ее пределами.

Уникальное сочетание нового дизайна и современных технических характеристик, подкрепленное традиционными для «ПОЛАИРА» большим объемом производ-

ства и высоким качеством, должно вывести данное изделие в лидеры продаж.

Массовый выпуск

Как уже было сказано, тестовый образец нового холодильного шкафа был собран итальянскими инженерами и представлен на выставке ПИР-2012 в Москве в конце сентября.

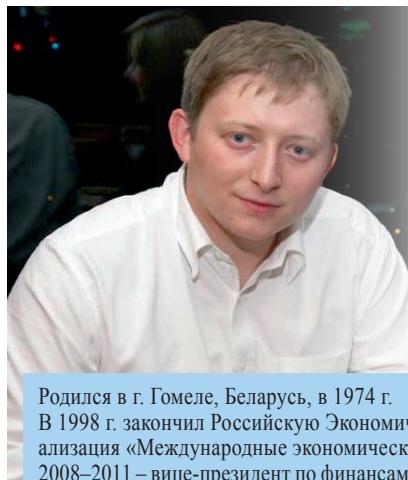
К январю 2013 года планируется к запуску первая опытная партия новой продукции. Ориентировочно в марте должен начаться массовый выпуск шкафов.

В связи с этим на «Совитал-продмаше» началась модернизация производства. Для существующей системы маскеров для заливки

корпуса уже изготавливаются «надставки», которые позволят отказаться от устаревшей идеи со «съёмной» верхней частью шкафа и заливать корпус совместно с отсеком компрессорно-конденсатного агрегата. Уже проектируется новая автоматическая система заливки дверей шкафов, которая повысит производительность труда. Для изготовления новых профилей и пластиковых деталей заказываются новые экструзионные линии и новая оснастка.

В перспективе, как уже отмечалось, данный шкаф должен стать основным для продаж в России. А на его основе будет создана линейка шкафов с облицовкой из нержавеющей стали, которые станут основным продуктом экспорта в Европу.

Дмитрий Комиссарчик: «Надо прилагать максимум усилий для решения поставленных задач»



совой ответственности, владельцы бюджетов, детальная аналитика по статьям затрат, аналитика в разрезе прибыли по выпускаемой продукции;

– повышение качества управленческой информации, которую мы предоставляем нашим акционерам, владельцам бюджетов, партнерам – банкам, финансовым институтам.

Во-вторых, помощь менеджменту компании в снижении издержек и роста прибыльности. Здесь также несколько направлений, где финансовый блок

странным участием, имеющие офисы как здесь, так и в Литве. Речь не только о прямом кредитовании, но и финансировании поставок комплектующих и инвестиционных проектов.

Также важной задачей является интеграции в целом бизнеса «Snaige» и финансовой организации «Snaige» с бизнесом Группы компаний «ПОЛАИР». Данная синергия должна принести эффект по всем направлениям – продаж, закупок, производства, логистики, финансов.

Хотелось бы в заключение выделить еще одну не менее важную задачу – усиление финансовой организации.

Усиление я вижу не только в повышении профессиональной квалификации через образовательный процесс, а в первую очередь в том, что надо прилагать максимум усилий для решения поставленных задач. Задачи настолько комплексные и объемные, что решение их автоматически повысит управленческие и профессиональные навыки сотрудников. Поэтому для интересной работы и профессионального роста созданы все условия.

Длительное сотрудничество

– Мы знаем, что новым опорным банком завода становится «Промсвязьбанк», с чем связан данный выбор и как это отразится на наших работниках?

– С «Промсвязьбанком» мы уже имеем длительный опыт сотрудничества. Это крепкий банк с хорошим корпоративным сектором и выгодными условиями кредитования. Поэтому руководство компании и приняло решение о стратегическом сотрудничестве с «Промсвязьбанком». Помимо этого условия обслуживания зарплатного проекта здесь более выгодные для завода.

Думаю, нашим сотрудникам будут интересны корпоративные программы кредитования, которые предлагает банк. В любом случае, появится хороший выбор качественных банковских услуг.

С новой картой На «Совиталпродмаше» – смена «зарплатных» карт

В ближайшее время все сотрудники завода станут получать заработную плату на карты «Промсвязьбанка». Связано это, в первую очередь, со значительным удешевлением услуг по банковскому обслуживанию для предприятия.

По словам руководителя казначейской группы финансово-экономического отдела ЗАО «Завод Совиталпродмаш» Светланы АНДРЕЕВОЙ, процесс выдачи карт будет происходить поэтапно. Банку уже предоставлена вся необходимая информация. После того как «зарплатные» карты будут выпущены, их передадут сотрудникам завода.

Что, как и где?

Если кто-либо не получил карту «Промсвязьбанка», не стоит расстраиваться. Если кого-либо не было в момент выдачи на рабочем месте, например отпускников, их карта все равно будет изготовлена.

– Несколько раз в неделю представитель банка будет приезжать на завод, чтобы решить все возникшие вопросы, – говорит Светлана Андреева. – Об этом сотрудники будут дополнительно информированы.

Кроме того, в банке действует горячая телефонная линия по номеру 8-800-555-20-20 (звонок бесплатный).

Где можно будет обналичить средства, зачисленные на новую карту?

На территории «Совиталпродмаша» установлен банкомат «Промсвязьбанка» (рядом с бан-



коматом «ВТБ 24», корпус № 6), где можно обналичить деньги или провести необходимые платежи.

У «Промсвязьбанка» заключены партнерские соглашения о взаимном обслуживании держателей карт. Так что помимо банкомата, установленного на территории «Совиталпродмаша», **средства можно обналичить без комиссии через банкомат «Альфа-Банка», расположенный в магазине «Перекресток» (Волжск, ул. 107 Бригады, 5).** Также подобное бесплатное обслуживание предусматривается и с МДМ Банком.

Дополнительная информация (адреса сети банкоматов, условия кредитования) будет размещена возле банкомата «Промсвязьбанка» и доведена до работников на производственных участках.

КСТАТИ

До конца 2012 года на территории «Совиталпродмаша» будет продолжать работать и банкомат «ВТБ 24».

По желанию, эти карты могут остаться в личном пользовании сотрудников, но в этом случае все затраты по их обслуживанию лягут на их владельцев.

В июле 2012 года директором по экономике и финансам Группы компаний «ПОЛАИР» назначен Дмитрий Комиссарчик.

– Какие приоритеты Вы ставите в работе возглавляемого вами финансового блока компании?

– В первую очередь, наша задача – своевременно и полно информировать акционеров, руководителей предприятия о текущем финансовом состоянии компании. В связи с этим я вижу приоритетным решение следующих задач:

О самом важном

– ускорение сроков закрытия периода и предоставления управленческой отчетности;

– повышение качества аналитической информации в системе 1С и доведение проекта внедрения 1С до логического завершения;

– четкое выделение центров финан-

сиров будет напряженно работать совместно с профильными руководителями предприятия;

– снижение стоимости сырья и материалов на единицу выпускаемой продукции – за счет получения более выгодных стоимостных условий и изменения спецификации в пользу более экономичных материалов;

– снижение производственных потерь и сверхнормативного брака;

– потеря при хранении и транспортировке.

Также выстраивание работы с банками. Здесь я вижу задачи не только в получении более выгодных условий кредитования, но и необходимость усиления роли банков, присутствующих в Марий Эл и Татарстане. Для банков и для нас очень важны локальная привязка к производственной площадке в Волжске, понимание нашего производства и процессов. Мы уже делаем шаги в данном направлении. Для нас идеальными выглядят первоклассные банки, в том числе с ино-

ВАЖНОЕ

Социальная ответственность



В июле этого года ЗАО «Завод Совиталпродмаш» оказало помощь восемнадцати детским дошкольным учреждениям города Волжска, передав в их распоряжение холодильное и тепловое оборудование на сумму более 800 тысяч рублей.

По словам генерального директора ЗАО «Завод Совиталпродмаш» Андрея ДРИБНОГО: «Руководство завода ясно осознает, что проекты в социальной сфере – важная часть корпоративной социальной ответственности любой современной компании.

Мы видим свою миссию не только в том, чтобы производить качественное оборудование, удовлетворяющее наших клиентов, но и в том, чтобы помогать развитию и формированию стабильной социальной среды и повышению качества жизни в Волжске».

Уже на протяжении более 40 лет Украина представляет собой один из самых главных и прибыльных рынков для «Снайге».

С другой стороны, «SNAIGE» является одним из старейших торговых знаков бытовой техники в Украине, поскольку многие другие производители бытовой техники с течением времени изменили свои торговые знаки. «Минск» превратился в «Атлант», «Донбасс» – в «Норд».

В то время как имя «SNAIGE» всегда было известным и, кроме того, уважаемым, всегда ассоциировалось с высококачественной, надежной и долговечной продукцией.

Временные трудности

Однако украинский рынок сбыта оказался непросто, особенно после провозглашения независимости. Торговле АО «Снайге» мешала как политическая и экономическая нестабильность, так и неблагоприятный валютный курс, и повышение таможенных пошлин. Особенно серьезный удар компании нанес

«Снайге» в Украине Головокружительный успех от продаж

кризис 2009 года и его последствия.

К счастью, сейчас все эти трудности кажутся страшным сном. В течение первого полугодия текущего года АО «Снайге» продало Украине более 47 тысяч холодильников, а это на 61% больше, чем в предыдущем году за такой же период.

Согласно словам генерального директора АО «Снайге» Геди-

оптовиком «Техношук». Эти новые партнеры «Снайге» также внесли немалый вклад в рост продаж в Украине.

Успешная стратегия

На успех продаж, несомненно, оказала влияние и интенсивная работа с клиентами. С каждым из

Успешно реализованная торговая и маркетинговая стратегия не только способствовала росту продаж, но и значительно укрепила позиции «SNAIGE» на украинском рынке.

минаса ЧЕЙКИ, данный прорыв в продажах был обусловлен множеством факторов.

«Особенно сильное влияние оказала национальная рекламная кампания по каналам украинского ТВ, интернета и наружной рекламы. Мы не только напомнили потребителю о себе, но и укрепили доверие украинских клиентов. До сих пор аналогичная рекламная кампания проводилась в 2006–2007 годах, т.е. достаточно давно, и о нас, наверняка, уже могли забыть».

Кроме того, АО «Снайге» начало сотрудничать с двумя значимыми в Украине сетями розничной торговли бытовой техникой – «Comfy» и «Свит Электроник», а также с

них проводились личные встречи, они получали информацию о планируемых действиях и новостях компании, а также убеждались в том, что заказ большего количества продукции «Снайге» – это безошибочное решение.

Немаловажным фактором является и то, что диалог с клиентами облегчали обновленные, значительно более привлекательные изделия, новая продукция. Например, элегантные холодильники модели «Snaige Glassy» исключительного дизайна с поверхностью из черного, красного или белого стекла с сенсорным электронным управлением; морозильная камера нового дизайна и нового поколения классов энерго-

потребления А+ и А++, вместительный холодильник модели RF35 с четырьмя ящиками в морозильном отделении и др.

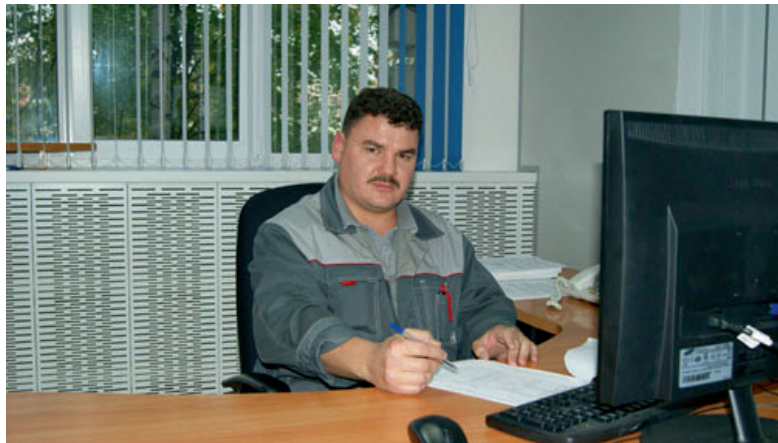
Эти новинки вызвали особый ажиотаж и стали очень популярными среди украинских потребителей.

Чтобы максимально быстро наладить сбыт новой продукции

и увеличить спрос на нее, были организованы дополнительные выставки продукции ТМ «SNAIGE» в самых крупных магазинах бытовой техники.

Успешно реализованная торговая и маркетинговая стратегия не только способствовала росту продаж, но и значительно укрепила позиции торгового знака «SNAIGE» на украинском рынке. На данный момент, согласно данным компании, по исследованию рынка «GFK», «Снайге» занимает 6,2% украинского рынка в категории холодильников (а значит, на 4 процента больше, чем за аналогичный период прошлого года) и является одним из лидеров по продажам в стране.

Дамир АХМЕРОВ: «От своевременных профилактических работ летом зависит стабильность работы завода зимой»



Родился в 1976 г. Закончил Казанский химико-технологический техникум, КАИ (КГТУ им. Туполева). Трудился в крупных предприятиях Татарстана и Марий Эл, таких как КАПО им. Горбунова (Казань), ОАО «Гран» (Волжск), ОАО «Хитон» (Казань), ЗАО КМП «Эдельвейс-М» (Казань).

Считает, что настольной книгой для любого специалиста, занимающегося промышленным администрированием, должна стать работа Гаррингтона Эмерсона «12 принципов производительности». Написанная более 100 лет назад, она до сих пор несет в себе актуальные идеи.

В июне этого года к работе приступил главный инженер ЗАО «Завод Совитал-продмаш» Дамир Ахмеров.

– Каковы были ваши первые шаги на посту главного инженера?

– Прежде всего, я занялся организацией учета простоя и ремонта оборудования, так как для нас очень важно понимать глубинные причины проблем, с которыми мы сталкиваемся при ремонте на производстве.

К сожалению, раньше подобная

работа не охватывала весь комплекс вопросов, на которые мы должны найти ответы. Мы внедряем систему учета уже третий месяц, и еще рано говорить о статистике, но, по крайней мере, уже видна развернутая картина. Чуть позже мы сможем приступить к анализу и принятию стратегических решений по ключевым производственным проблемам. Руководству предприятия необходимо четко представлять эффективность финансовых вливаний в то оборудование, которое мы эксплуатируем и закупает.

– Что лежит в сфере вашей ответственности?

– Четыре направления: служба главного механика, ответственного за текущий ремонт и проведение планово-предупредительных работ технологического оборудования; служба главного энергетика, отвечающая за состояние систем энергоснабжения и инженерных коммуникаций на заводе; инструментальная служба, занимающаяся ремонтом технологической оснастки для оборудования, и управление капитального строительства, которое занимается вопросами текущего и капитального ремонта корпусов.

Все они равноценно важны: если где-то недоработаем, это сразу скажется на стабильной работе производства.

Искренне болеют за свое дело

– Вы удовлетворены уровнем подготовки ваших специалистов?

– Основным костяком нашей службы – это люди, работающие с момента запуска завода, знающие практически каждую деталь на производстве. У нас очень сплоченный и опытный коллектив, с которым можно смело решать технические задачи любой сложности. Ведь на заводе установлено уникальное оборудование, и порой приходится самостоятельно восстанавливать его. А это сопоставимо с решением сложной инженерной задачи. В связи с этим хочу поблагодарить всех людей, которые трудятся в нашей службе и действительно болеют за свое дело.

Учитывая, что на нашем заводе действует программа дополнительного стимулирования наиболее инициативных и ответственных сотрудников «POLAIR+», полагаю, что эта программа как нельзя лучше будет способствовать проявлению лучших навыков и качеств наших специалистов. Думаю, это придаст дополнительный импульс развитию института рационализаторства на нашем предприятии.

– Какова ситуация с текущими ремонтами на производстве?

– Могу отметить, что летний период является наиболее интенсивным. Тем не менее, мы успешно справились почти со всеми заявками производства в части текущего ремонта. Но самое главное, к чему нам необходимо стремиться, – это внедрение в практику планово-предупредительных ремонтов, которые помогают выявлять и устранять потенциальные угрозы аварийного выхода из строя оборудования. Это гарантия стабильной работы производства и выполнения плановых показателей выпуска продукции.

Впереди – зима

– Насколько «Совитал-продмаш» готов к зимнему периоду работы?

– Работы по подготовке сооружений и систем к эксплуатации в зимних условиях должны заканчиваться за 10–15 дней до отопительного сезона. Его начало и конец определяются приказом руководителя предприятия с учетом сроков, установленных местными

органами самоуправления. Так должно быть в идеале. Фактически же работа проводилась исходя из текущего плана мероприятий по подготовке к отопительному сезону, уровня финансирования данных работ и наличия необходимого персонала.

Несмотря на все сложности, был проделан достаточно большой объем работы. Назову лишь часть: проведена ревизия вентиляционно-приточной системы завода, осмотр котлов газовой котельной, гидравлические испытания, ревизия запорной арматуры тепловых пунктов в корпусах № 1 и № 6. Отремонтировано насосное оборудование тепловых пунктов, газовых котельных. Проведены испытания питающих кабельных линий котельного оборудования, системы молниезащиты и контуров заземления корпусов № 1 и № 6, дымовых труб. Проведен ремонт кровли в объеме 1300 кв. м, большая часть канализационных колодцев очищена, закрыта и обозначена знаками.

На сегодняшний день работы по подготовке инфраструктуры завода к работе в зимний период продолжаются. Ведь от того, как мы подготовимся к зиме, будет зависеть стабильная работа завода в самый сложный период работы.

– Мы разговариваем в преддверии Дня машиностроителя, что бы вы пожелали коллегам?

– Поздравляю заводчан, их близких с профессиональным праздником. Хочу пожелать всем крепкого здоровья, счастья и благополучия в семьях.

«Я теперь на самом деле первоклассный ученик...»

В очередной раз вручены школьные наборы детям из многодетных семей работников завода, идущим в первый класс.

На заводе «Совитал-продмаш» уже стало доброй традицией помогать собирать в школу первоклассников из многодетных семей.

– Мы стараемся во всем помогать нашим работникам, – говорит директор по персоналу Наталья СТАРОВЕРОВА. – Собрать ребенка в школу сейчас недешево, тем более если в семье не один ученик. Вот поэтому уже второй год в преддверии первого сентября мы проводим акцию «Собери портфель первокласснику».

Важная помощь

Напомним, суть ее в том, что семьям, имеющим троих и более детей, руководство завода выделяет полностью укомплектованные портфели для ребят, идущих в первый класс.

Как и годом ранее, в рюкзаки было закуплено и заботливо уложено все, что может понадобиться первокласснику. А это тетради и дневники, ручки и карандаши, альбомы и краски, разнообразные обложки и папки, также клей, кисточки, ножницы, цветная бумага и многое, многое другое.

30 августа портфели были торжественно вручены работникам завода и их детям. В том числе и семье Михайловых из села Сотнур.



В семье Михайловых из Сотнуры сразу два «первыша».

Глава семьи – Александр Владимирович – работает на заводе паяльщиком горячим способом на участке изготовления теплообменников, мама – Надежда Арсентьевна – на том же участке оператором станков с программным управлением.

– В нашей семье нынче два первоклассника – сын Жора и дочь Марина, – говорит мама ребят Надежда Арсентьевна. – Кроме того, наш старший сын Владик идет в пятый класс, а потому мы не понаслышке знаем, насколько затратно собирать учеников. Так что помощь от «Совитал-продмаша» для нас очень весома и значительна, хочется сказать огромное спасибо руководству завода за поддержку и заботу.

По словам Надежды Арсентьевны, об адресной помощи многодетным семьям они слышали и надеялись, что и им помогут. А потому

к школе малышам ничего, кроме школьной формы, не закупили.

Слово сдержал

В прошлом году также в торжественной обстановке был вручен портфель первокласснику из семьи Коржиковых из деревни Малая Соновка Волжского района.

Тогда Женья Коржикова в присутствии представителей завода и прессы пообещал, что будет учиться только на «четыре» и «пять». Он свое слово сдержал, и сейчас такое же обещание дали Жора и Марина Михайловы. Они даже сочинили стих:

«У меня в руках портфели, и тетради, и дневник.

Я теперь на самом деле первоклассный ученик!

Ваш директор – высший класс – Приглашает в школу нас!»

Для лучшего взаимопонимания

В конце июля на «Совитал-продмаше» состоялась партнерская конференция, организованная ТД «Росхолод». От ОАО «ПОЛАИР» в ней приняла участие группа специалистов во главе с генеральным директором Андреем Дрибным.

В рамках ее проведения ЗАО «Завод Совитал-продмаш» посетила делегация в составе 70 ведущих специалистов и руководителей дилерских компаний и производителей оборудования для сегмента HoReCa Центрального и Северо-Западного федеральных округов.

Гостям была представлена вся производственная цепочка изготовления и сборки холодильного и теплового оборудования ТМ

продаж Анна Дьячкова, ведущий специалист по продукту Светлана Щербакова.

– Место и формат проведения диалога между производителями и дилерами является уникальным, – отметил Андрей ДРИБНЫЙ, – в силу того, что Волжск, по сути, – это центр сосредоточения производств торгового холодильного оборудования, а установившийся формат встречи способствует лучшему взаимопониманию игроков на рынке, формирует цивилизованную бизнес-среду. Все это очень важно, так как только учитывая общие интересы мы сможем сформировать корпоративные предложения в адрес властей в части улучшения делового климата нашей отрасли.

Также мы признательны ТД «Росхолод» и его генеральному директору Андрею Смирнову за отличную организацию мероприятия и

Установившийся формат встречи формирует цивилизованную бизнес-среду.

«POLAIR» и «RADA». Также были даны исчерпывающие ответы на интересующие вопросы.

Так улучшается деловой климат

После экскурсии по заводу состоялась «круглый стол», где были представлены презентации участников партнерской конференции и новинки продукции холдинга. В заседании приняли участие генеральный директор ОАО «ПОЛАИР» Андрей Дрибный, первый заместитель генерального директора Гаянэ Арутюнян, директор департамента

предоставленную возможность высказать нашу позицию о текущем состоянии рынка и его перспективах.

МНЕНИЕ СПЕЦИАЛИСТА:
Дмитрий КАРПИН, генеральный директор ООО «Тандем» (Ярославль):

«Встреча на «Совитал-продмаше» показала новый тренд в сторону налаживания обмена мнениями специалистов завода и его дистрибьюторов. Нам очень важно понимать, чем живет завод, какие у него планы. Все это в конечном итоге помогает нам уверенно себя чувствовать в бизнесе».



Уважаемый Андрей Николаевич! Уважаемые заводчане!

Разрешите поздравить вас с вашим профессиональным праздником – Днем машиностроителя!

Так исторически сложилось, что ваш город стал сосредоточением производств холодильного оборудования, а ЗАО «За-

вод Совиталпродмаш» и выпускаемая вами продукция стали хорошо известны далеко за пределами Российской Федерации. Вы создаете высококачественную продукцию, которая имеет своего потребителя и достойно представляет промышленный потенциал Волжска и Республики Мари́й Эл.

От всего сердца желаю Вам и коллективу возглавляемого Вами предприятия крепкого здоровья, благополучия и счастья!

В.П. Пашин,
министр промышленности,
транспорта и
дорожного хозяйства
Республики Мари́й Эл

Уважаемые работники ЗАО «Завод Совиталпродмаш»!

Примите искренние поздравления с профессиональным праздником – Днем машиностроителя!

Машиностроение – основная составляющая часть экономики города Волжска. ЗАО «Завод Совиталпродмаш» – одно из современных предприятий нашего города. Только наличие квалифицированного персонала, грамотная постановка задач, четкие и слаженные действия по их

реализации гарантируют успех функционирования вашего предприятия. Продукция, производимая вами, зарекомендовала себя не только в нашей стране, но и за ее пределами.

В этот праздничный день выражаем вам искреннюю благодарность за ваш напряженный и плодотворный труд, вашу активную поддержку добрых начинаний на благо жителей нашего города.

Мы уверены, что ваш коллектив закрепит достигнутое, поскольку вы научились решать и

с честью справляться с самыми сложными задачами.

Желаем вам крепкого здоровья, творческого созидательного труда, успехов в развитии отрасли и освоении новых видов продукции, устойчивой работы вашего предприятия.

Счастья и благополучия в личной жизни вам и вашим близким!

Н.Г. Сенченко,
глава администрации
городского округа
«Город Волжск»



ПОЗДРАВЛЯЕМ!

БЛАГОДАРНОСТЬ Министерства промышленности и торговли Российской Федерации:

✓ **МАКАРОВА** Елизавета Васильевна, маляр участка порошковой окраски.

✓ **КОДЫШКИН** Валерий Иванович, оператор станков с программным управлением участка изготовления обшивок и шкафов.

ПОЧЕТНОЙ ГРАМОТОЙ Министерства промышленности, транспорта и дорожного хозяйства Республики Мари́й Эл:

✓ **БАСАКОВА** Татьяна Григорьевна, ведущий инженер-технолог отдела главного технолога.

✓ **ГОЛЫШЕВА** Ольга Геннадьевна, старший кладовщик склада входа корпуса № 6.

✓ **КУЗНЕЦОВА** Надежда Николаевна, секретарь генерального директора.

✓ **ЛАЗАРЕВ** Сергей Николаевич, машинист экструдера участка экструзии изделий из пластических масс.

✓ **ЛОГИНОВА** Любовь Корниловна, распределитель работ участка изготовления шкафов и антивандальной крышки.

✓ **МАКАРОВА** Людмила Владимировна, мастер участка изготовления электропроводки и блоков управления.

✓ **МОРЕВА** Валентина Васильевна, начальник отдела технического контроля.

✓ **САМОШИНА** Ольга Павловна, ведущий инженер отдела логистики.

✓ **СОЛОВЬЕВА** Алевтина Юрьевна, мастер участка изготовления холодильных агрегатов.

✓ **ШУБИН** Юрий Никитович, начальник инструментальной службы.

ПОЧЕТНОЙ ГРАМОТОЙ Главы города Волжск:

✓ **АНДРЕЕВА** Светлана Ильинична, руководитель казначейской группы финансово-экономического отдела.

✓ **ИСТАКОВ** Олег Петрович, оператор автоматических и полуавтоматических линий холоднотамповочного оборудования участка заливки шкафов.

✓ **ЗАХАРОВ** Николай Александрович, руководитель группы входного контроля отдела технического контроля.

✓ **КОЧЕТКОВ** Александр Сергеевич, мастер участка инженерных коммуникаций.

✓ **ПЛАТОНОВА** Галина Петровна, ведущий инженер-конструктор отдела главного конструктора.

ПОЧЕТНОЙ ГРАМОТОЙ ЗАО «Завод Совиталпродмаш»:

✓ **КОЧНЕВ** Николай Васильевич, наладчик автоматических линий и агрегатных станков участка ремонта и обслуживания.

✓ **ВАСИЛЬЕВ** Александр Сергеевич, оператор станков с программным управлением участка штамповки деталей.

✓ **МЕРГАСОВ** Дмитрий Евгеньевич, ведущий менеджер по закупкам отдела снабжения.

✓ **ШПАЛИТОВА** Светлана Николаевна, мастер участка резки профиля из жесткого ПВХ.

✓ **ГРОМОВ** Эдуард Викторович, станочник деревообрабатывающих станков лесотарного участка.

✓ **ПОРТНОВА** Заррина Рифкатовна, специалист по работе с персоналом отдела по работе с персоналом.

✓ **КЛИМОВ** Владимир Николаевич, наладчик машин и автоматических линий по производству изделий из пластмасс участка резки профиля из жесткого ПВХ.

✓ **ТЛЕВБАЕВА** Зульфия Атауллевна, начальник склада готовой продукции.

✓ **ТУПИЦЫН** Александр Васильевич, наладчик автоматических линий и агрегатных станков участка изготовления решеток.

✓ **КУЛИКОВА** Галина Касимовна, машинист крана участка окраски металла.

✓ **ФИЛИНОВ** Олег Валерьевич, инженер отдела учета и планирования производства.

✓ **ПОЛЯКОВ** Дмитрий Андреевич, наладчик холоднотамповочного оборудования участка холоднотамповочного оборудования.

✓ **СТЕПАНОВ** Иван Алексеевич, слесарь механосборочных работ участка изготовления холодильных столов и линий раздач.

✓ **ПАВЛОВ** Николай Александрович, оператор автоматических и полуавтоматических линий холодно-штамповочного оборудования участка резки металла.

С ПРАЗДНИКОМ!



Дорогие наши партнеры, истинные профессионалы своего дела, да и просто старые друзья!

В этот день сквозь гул станков пусть к вам долетят искренние и теплые слова наших поздравлений с вашим профессиональным праздником!

**С ДНЕМ
МАШИНОСТРОИТЕЛЯ!**

Заслуги людей, занятых в этой отрасли, трудно переоценить. Мы рады нашему сотрудничеству и дружбе длиною более 20 лет! И России, и нашему городу, и нам, и вам есть чем гордиться!

Новых идей и верных решений всем службам, новых успехов и новых побед! Здоровья и личного счастья всем работникам завода «Совиталпродмаш»!

А.В. Смирнов,
генеральный директор
ООО «Торговый Дом
Росхолод»



Искренне поздравляю с профессиональным праздником – Днем машиностроителя.

Машиностроение – это мощный фундамент экономики, где трудятся сотни тысяч рабочих и специалистов по всей России.

Уважаемый Алексей Константинович! Уважаемый Андрей Николаевич!

Коллектив завода «Ирбис» от всей души поздравляет вас с нашим профессиональным праздником – с Днем машиностроителя!

Уже более 30 лет наша страна отмечает День машиностроителя в последнее воскресенье сентября.

Отрасль машиностроения – одна из ключевых в экономике России, лагмусовая бумажка благосостояния всего общества. Транспортная, холодильная, электронная промышленность – за их развитие отвечают специалисты в области машиностроения.

В нашей отрасли трудятся око-

ло 750 тысяч специалистов, а с учетом тех партнеров, кто с нами работает, общая численность может составить более полутора миллионов человек – это огромная армия высококлассных специалистов. И с каждым годом вклад в развитие экономики страны тружеников нашей отрасли только растет.

Хочу выразить уверенность, что и в дальнейшем нас ожидают только позитивные прогнозы развития нашей отрасли. Считаю, что специалисты холодильной отрасли, где бы они ни работали, всегда с уважением будут относиться к своим коллегам, с удовольствием обмениваться передо-

сохранив рабочие места в нашей отрасли.

Уверен, что вместе мы в состоянии доказать, что российская холодильная промышленность конкурентоспособна и готова развиваться в жестких рамках конкуренции с иностранными производителями холодильного оборудования.

Желаю вам счастья, благополучия вашим семьям и крепкого здоровья!

Ю.Н. Дубровин,
председатель Правления
Российского союза
предприятий холодильной
промышленности,
Почетный машиностроитель,
академик Международной
академии холода



вым опытом и приходить на помощь в сложных ситуациях.

Творческих успехов, процветания и счастья вам, дорогие коллеги!

С.Д. Черепанов,
генеральный директор
завода «Ирбис»